

Investment & Actuarial Consulting, Controlling and Research.







www.ppcmetrics.ch









PPCmetrics Tagung «Illiquide Anlagen»

Performance- und Risikomessung von illiquiden Anlagen

PPCmetrics AG

Dr. Stephan Skaanes, CFA, Partner

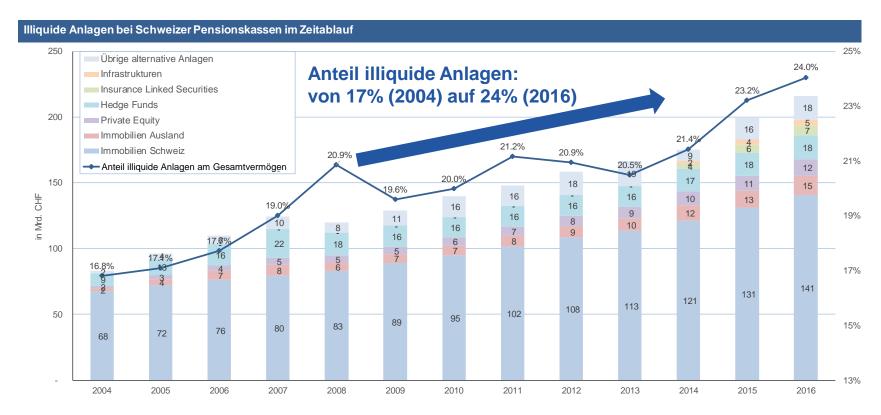
Zürich, 14. Dezember 2018



Einleitung

PPCmetrics

Einleitung (1)



Quelle: BFS Pensionskassenstatistik; https://www.bfs.admin.ch/bfs/de/home/statistiken/soziale-sicherheit/erhebungen/pks.assetdetail.6869.html

 Der Anteil illiquider Anlagen am Gesamtvermögen von Schweizer Pensionskassen hat in den vergangenen Jahren stark zugenommen.



Einleitung (2)

- Illiquide Anlagen werden nicht oft gehandelt und können nicht schnell ohne grossen Preisabschlag verkauft werden.
- Preise von illiquiden Anlagen entsprechen somit nicht den aktuellen Marktpreisen, sondern werden aufgrund eines Modells berechnet.
- Die Performance- und Risikomessung mittels traditioneller Methoden ist bei illiquiden Anlagen deshalb anspruchsvoll.
- Dies wird nachfolgend anhand von Beispielen aufgezeigt.



Cases

- Case 1: Strategische Überlegungen
- Case 2: Illiquidität und Portfolio-Optimierung
- Case 3: Performanceanalyse illiquider Instrumente
- Case 4: Bewertung und Performance



Case 1: Strategische Überlegungen

Case 1: Strategische Überlegungen Stress-Szenario (1)



Muster PK				
Vermögensanlagen	Ausgangslage Anlagestrategie SAA	Rendite* Stress-Szenario		
Obligationen	25%	0%		
High Yield Bonds	3%	-20%		
Aktien	41%	-45%		
Immobilien Schweiz	20%	-10%		
Weitere illiquide Anlagen	11%	-10%		
Anteil illiquider Anlagen	31%			

 Anhand eines Stress-Szenarios werden die Auswirkungen auf die Allokation der illiquiden Anlagen und der Handlungsspielraum für das Rebalancing bei einer Muster Pensionskasse aufgezeigt.

- Rendite Obligationen: 0%
- Rendite High Yield Bonds: -20% (Beta zu Aktien 0.45)
- Rendite Aktien: -45%
- Rendite Immobilien: -10% (Beta zu Aktien 0.22)
- Rendite weitere illiquide Anlagen: -10% (Beta zu Aktien 0.22)

^{*} Dabei unterstellen wir folgende Annahmen für einen hypothetischen «Crash»:

PPCmetrics |

Case 1: Strategische Überlegungen Stress-Szenario (2)

Muster PK						
Vermögensanlagen	Ausgangslage Anlagestrategie SAA	Rendite* Stress-Szenario	Allokation nach Crash	Delta zu SAA		
Obligationen	25%	0%	32%	7%		
High Yield Bonds	3%	-20%	3%	0%		
Aktien	41%	-45%	29%	-12%		
Immobilien Schweiz	20%	-10%	23%	3%		
Weitere illiquide Anlagen	11%	-10%	13%	2%		
Anteil illiquider Anlagen	31%		39%			



Rebalancing Obligationen zu Aktien: 7% sind möglich, 12% wären nötig!

- Verkauf von Obligationen reicht nicht aus, um die SAA wiederherzustellen. Es müssten illiquide Anlagen verkauft werden. Dies ist in Stress-Situationen jedoch oft nur mit hohen Preisabschlägen möglich.
- Illiquidität schränkt strategische Handlungsfreiheit stark ein.

^{*}Annahmen gemäss vorheriger Seite.



Case 2: Illiquidität und Portfolio-Optimierung

Case 2: Illiquidität und Portfolio-Optimierung Neue Anlageklasse (1)



Ihnen wird folgende neue Anlageklasse angeboten:

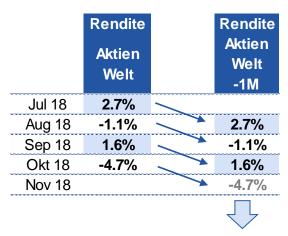
	Rendite in %	Volatilität in %	Korrelation mit Aktien Welt
Neue Anlageklasse	4.0	16.5	0.1
Aktien Welt	4.0	16.5	

Würden Sie in die neue Anlageklasse investieren?

Case 2: Illiquidität und Portfolio-Optimierung Neue Anlageklasse (2)



«Neue Anlageklasse»: Renditen Aktien Welt um 1 Monat verzögert.



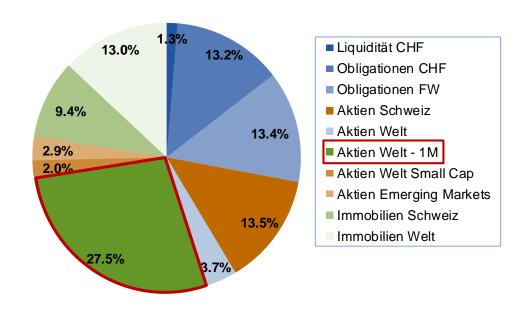
Tiefe Korrelation mit anderen Anlagekategorien

			Korrelationen								
	Erwartete Rendite	Volatilität	Liquidität CHF	Obligationen CHF	Obligationen FW	Aktien Schweiz	Aktien Welt	Aktien Welt Small Cap	Aktien Emerging Markets	Immobilien Schweiz	Immobilien Welt
Aktien Welt	4.0	16.5	-0.1	0.1	0.3	0.8	1.0	0.9	0.8	0.3	0.7
Aktien Welt -1M	4.0	16.5	0.0	₽ 0.0	- 0.1	₽ 0.1	₽ 0.1	₽ 0.2	▶ 0.2	₽ 0.0	₽ 0.1

Case 2: Illiquidität und Portfolio-Optimierung Portfolio-Optimierung



Der Anteil der neuen Anlageklasse «Aktien Welt -1M» ist bei einer quantitativen Optimierung extrem hoch.

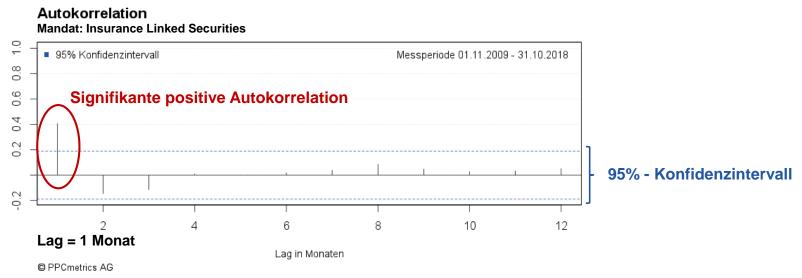


- In der Praxis kann es unterschiedliche Gründe für eine verzögerte Bewertung illiquider Anlagen geben.
- Oftmals weisen Renditen zwischen aufeinanderfolgenden Monaten einen Zusammenhang auf.
- Unterschätzung des Risikos.

Case 2: Illiquidität und Portfolio-Optimierung Beispiel Autokorrelation



 Aufgrund der Bewertung von illiquiden Anlagen haben die Renditen teilweise eine signifikante positive Autokorrelation.



▶ Es gibt jedoch statistische Methoden, welche die Autokorrelation berücksichtigen und das Risiko entsprechend adjustieren.





	Aktien (S&P 500)	Private Equity «Original»	Private Equity «Adjustiert»
Rendite p.a.	9.6%	14.9%	14.9%
Volatilität p.a.	16.5%	9.4%	1 6.3%
Sharpe Ratio	0.29	1.24	↓ 0.78
Draw-Down Q3/Q4 2008	-28.5%	-21.6%	↓ -30.9%
Marktrisiko (Beta S&P 500)	1.00	0.49	1 0.77

31.03.1994 - 30.06.2015: in USD, risikoloser Zins: 1-Monats-US-T-Bill-Rate, die Autokorrelation von Private Equity beträgt 0.4 bei einem Lag von 3 Monaten.

Quelle: S&P, Cambridge Associates, Berechnungen PPCmetrics

- Im Beispiel werden die Renditen eines Private Equity Index adjustiert.
- Die Risikokennzahlen von Private Equity weisen nach der Adjustierung ein höheres Risiko aus.

Case 2: Illiquidität und Portfolio-Optimierung Fazit



- Illiquidität führt oftmals zu zeitlich verzögerten Bewertungen:
 - Die «Modellbewertung» kann zu geglätteten Renditedaten führen (Autokorrelation).
 - ▶ Risikokennzahlen wie bspw. die Volatilität werden dadurch verzerrt.
 - Gefahr von Unterschätzung des Anlagerisikos.

Mit statistischen Methoden können Renditedaten um diesen Glättungseffekt korrigiert werden.

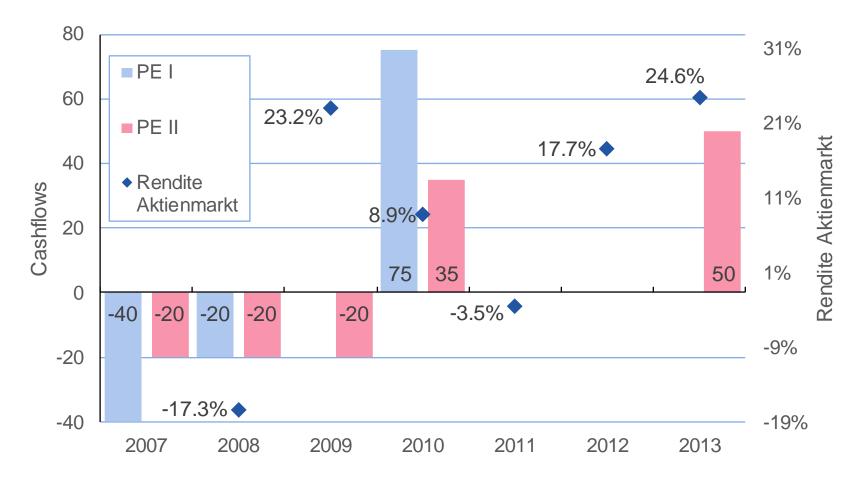


Case 3: Performanceanalyse illiquider Instrumente

Case 3: Analyse illiquider Instrumente Performancebeurteilung (1)



Welches ist das bessere Investment?



PPCmetrics

Case 3: Analyse illiquider Instrumente Performancebeurteilung (2)

Welches ist das bessere Investment?

Performance- kennzahlen	PEI	PE II	
TVPI	1.25	1.42	Marktperformance und Risiko nicht berücksichtigtZeitwert des Geldes nicht berücksichtigt
IRR	8.7%	9.9%	Marktperformance und Risiko nicht berücksichtigtKeine Unterscheidung von Geldanlage und -aufnahme
PME	1.05	0.99	Marktperformance berücksichtigtRisiko nicht berücksichtigt

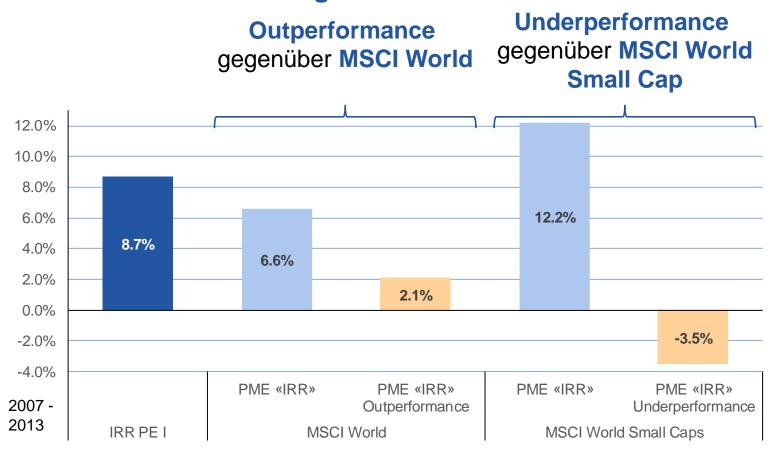
Ausführungen zu den Performancekennzahlen sind im Anhang zu finden.

- Gemäss «traditionellen» Performancekennzahlen ist PE II zu bevorzugen.
- Unter Berücksichtigung der Marktperformance schneidet PE I besser ab.

Case 3: Analyse illiquider Instrumente Welche Benchmark?



Welche Benchmark soll gewählt werden?



Ausführungen zu den Performancekennzahlen sind im Anhang zu finden.

Case 3: Analyse illiquider Instrumente Fazit



- ► Es existiert eine Vielzahl von Kennzahlen zur Beurteilung illiquider Investitionen.
- Unterschiedliche Kennzahlen können zu unterschiedlichen Erkenntnissen führen.
- ▶ Idealerweise fliesst die Marktentwicklung bei der Performancebeurteilung mit ein.

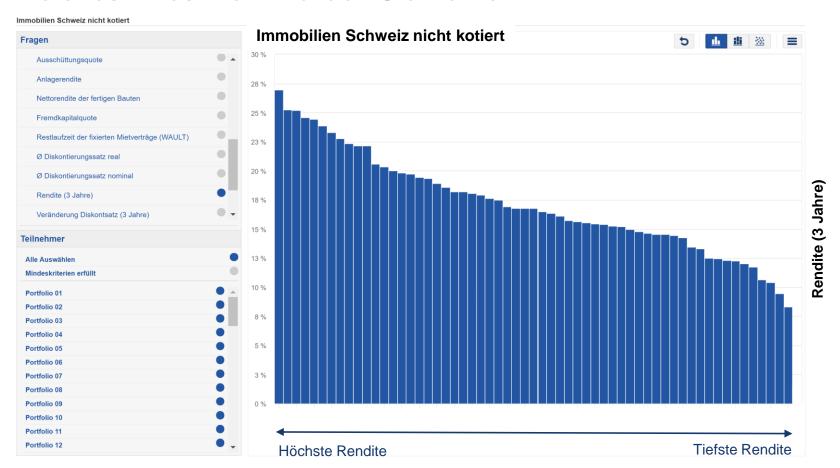


Case 4: Bewertung und Performance



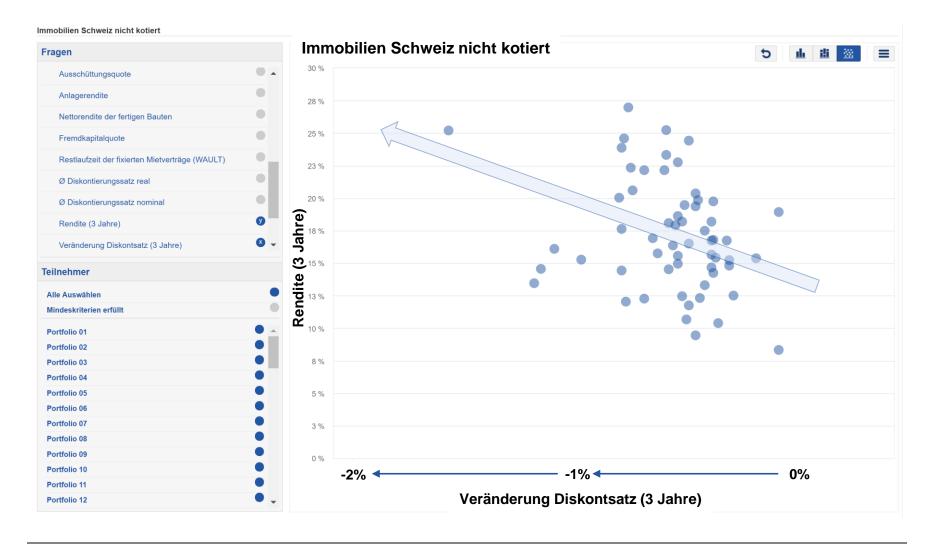
Case 4: Bewertung (1)

Welches Investment würden Sie wählen?





Case 4: Bewertung (2)





Case 4: Bewertung (3)

- Da keine Marktbewertung vorhanden ist, erfolgt die Bewertung der Immobilien anhand eines Modells.
- Die Bewertung und somit die Rendite sind dabei vom «gewählten» Diskontsatz abhängig.
- Senkungen der Diskontsätze führten historisch zu einer hohen Rendite aufgrund der Aufwertungen der Liegenschaften.
- ▶ Historisch hohe Renditen bei illiquiden Anlagen können nicht isoliert betrachtet werden. Es ist unumgänglich, dass die Gründe für die Renditen in die Analyse miteinbezogen werden.



Fazit

PPCmetrics

Fazit

- Illiquidität kann die strategische Handlungsfreiheit einschränken. Bei der Strategiequote für illiquide Anlagen empfiehlt es sich zu prüfen, ob Rebalancings auch in Stress-Szenarien möglich sind.
- Illiquidität führt oftmals zu zeitlich verzögerten Bewertungen. Dies kann zu einer starken Verzerrung von Risikokennzahlen führen.
- Unterschiedliche Performancekennzahlen k\u00f6nnen zu unterschiedlichen Erkenntnissen f\u00fchren. Idealerweise fliesst die Marktentwicklung bei der Performancebeurteilung mit ein.
- ▶ Die Bewertung von illiquiden Anlagen erfolgt oft anhand von Modellen. Die historische Performance kann deshalb nicht isoliert betrachtet werden. Die Ursachen (z.B. Diskontsatzveränderungen) sollten analysiert werden.



Anhang



Performancekennzahlen (1)

 Der «Total Value to Paid in Capital» (TVPI) resp. «Multiple of Capital» gibt das Verhältnis zwischen der Summe der Distributions plus NAV und der Summe der Contributions an.

$$- TVPI = \frac{Distributions + NAV}{Contributions}$$

- Anders ausgedrückt zeigt der TVPI das Verhältnis zwischen Auszahlungen (inkl. Restwert) und Einzahlungen an.
- Die «Internal Rate of Return» (IRR) ist der Diskontsatz, bei welchem der Barwert («Net Present Value», NPV) der Distributions plus NAV dem NPV der Contributions entspricht.

$$- \sum_{t=0}^{T} \frac{Contributions_t}{(1+IRR)^t} = \sum_{t=0}^{T} \frac{Distributions_t}{(1+IRR)^t} + \frac{NAV_T}{(1+IRR)^T}$$

▶ Beim IRR handelt es sich um eine **geldgewichtete Rendite** und nicht, wie bei traditionellen Anlagen, um eine zeitgewichtete Rendite.



Performancekennzahlen (2)

- Das Public Market Equivalent (PME) vergleicht die Performance einer Privatmarktanlage mit einem öffentlichen Markt.
- Der PME gemäss Kaplan und Schoar (2005) entspricht dem Verhältnis zwischen der Summe der Barwerte der Distributions und der Summe der Barwerte der Contributions.
- Dabei wird die Rendite des öffentlichen Marktes als Diskontsatz verwendet.
 - ▶ Wenn der PME = 1, dann entsprach die Performance der Privatmarktanlage dem öffentlichen Markt.
 - Wenn der PME > 1, dann war die Performance der Privatmarktanlage besser.



30

Performancekennzahlen (3)

- Als weitere PME Kennzahl verwenden wir jene von Long & Nickels («Index Calculation Method», ICM). Beim PME gemäss Long & Nickels wird der IRR der Privatmarktanlage mit einem IRR des öffentlichen Marktes («ICM») verglichen.
 - ▶ Die Differenz des IRR der Privatmarktanlage und des IRR des öffentlichen Marktes kann somit als relative Rendite resp. Outperformance interpretiert werden.

Kontakt





Investment & Actuarial Consulting, Controlling and Research

PPCmetrics AG

Badenerstrasse 6 Postfach CH-8021 Zürich

Telefon +41 44 204 31 11 Telefax +41 44 204 31 10

E-Mail ppcmetrics@ppcmetrics.ch

PPCmetrics SA

23, route de St-Cergue CH-1260 Nyon

Telefon +41 22 704 03 11 Telefax +41 22 704 03 10 E-Mail nyon@ppcmetrics.ch

Website www.ppcmetrics.ch
Social Media

PPCmetrics (www.ppcmetrics.ch) ist ein führender Schweizer Investment Consultant, Investment Controller, strategischer Anlageberater und Pensionskassenexperte. Unsere Kunden sind institutionelle Investoren (beispielsweise vom Typ Pensionskasse, Vorsorgeeinrichtung, Personalvorsorgestiftung, Versorgungswerk, Versicherung, Krankenversicherung, Stiftung, NPO und Treasury-Abteilung) und Privatanleger (beispielsweise Privatkunden, Family Offices, Familienstiftungen oder UHNWI - Ultra High Net Worth Individuals). Unsere Dienstleistungen umfassen das Investment Consulting und die Anlageberatung sowie die Definition einer Anlagestrategie (Asset Liability Management - ALM), die Portfolioanalyse, die Asset Allocation, die Entwicklung eines Anlagereglements, die juristische Beratung (Legal Consulting), die Auswahl von Vermögensverwaltern (Asset Manager Selection), die Durchführung öffentlicher Ausschreibungen, das Investment Controlling, die aktuarielle und versicherungstechnische Beratung und die Tätigkeit als Pensionskassenexperte.

Jährlich publizieren wir mehr als 40 Fachartikel zu unterschiedlichen Fragestellungen. The continue of the continue o

Artikel / Beiträge



Unsere Fachleute teilen ihr Wissen und ihre Meinungen mit der Öffentlichkeit.

Videos

di Scherer 30-Berater PPCmetrics



Erleben Sie uns live an den diversen Tagungen, die wir mehrmals jährlich organisieren.



Tagungen

PPCmetrics AG Investment & Actuarial Consulting, Controlling and Research. <u>Mehr</u>



Webseite

